

15.06.2023

## **Gemeinsamer Einkauf erhöht Qualität und Wirtschaftlichkeit für große Photovoltaikanlagen**

**Intersolar Europe: Wirsol Roof Solutions bündelt seine Expertise und Erfahrung zusammen mit erfahrenen Partnern als Gesellschafter im PV-Start-up solar4trade**

*Waghäusel/Philippburg.* Der Photovoltaikdienstleister Wirsol Roof Solution hat, zusammen mit anderen erfolgreichen Photovoltaikunternehmen, seine internationalen Einkaufsaktivitäten im Photovoltaik-Start-up solar4trade gebündelt. Das teilt das Unternehmen anlässlich der Branchenmesse Intersolar Europe mit.

Das neue Unternehmen bringt den bisherigen Einkaufsprozess der Photovoltaik-Branche mit seiner wegweisenden Dienstleistung auf eine neue Stufe. Das Unternehmen berät mithilfe datenbasierter Steuerungsprozesse Photovoltaikunternehmen beim Aufbau und der Umsetzung eines optimierten Einkaufsprozesses. Dabei kann es auf seine über 20-jährige Branchenerfahrung der Gründer zurückgreifen.

„Nach dem Ausbau der Digitalisierung unseres Lagers war die weitere Professionalisierung mit einem datenbasierten Einkaufsprozess der nächste logische Schritt. Gemeinsam mit unseren starken Partnern gehen wir gemeinsam für die Branche in die richtige Richtung“, erklärt Johannes Groß für die Wirsol Roof Solutions.

„Die Beteiligung an der solar4trade GmbH ist das Ergebnis einer jahrelangen, positiven und vertrauensvollen Zusammenarbeit mit den anderen Gesellschaftern. Wir haben die strategische Entscheidung getroffen, unseren Einkauf mit den Partnern zu bündeln, um noch schneller, besser und wirtschaftlicher zu werden. Mit der solar4trade stellen wir unsere Erfahrung und Expertise auch anderen Unternehmen zur Verfügung und werden so einen hoch wirksamen Beitrag zur nötigen Energiewende beitragen“, erläutert Johannes Groß weiter.

Ziel von solar4trade ist es, den Einkauf vor allem für Photovoltaikmodule, Wechselrichter und Steckersysteme zu optimieren und so vorausschauend einzukaufen, dass die Verfügbarkeit der Produkte stets ausreichend gewährleistet ist. Durch eine systematische Datenerfassung und

Bewertung von Risiken für den Beschaffungsprozess werden operative sowie prozessuale Risiken identifiziert und durch vorbeugende Maßnahmen erheblich reduziert.

Die weiteren Partner in der solar4trade sind die TWE Solar aus Vilshofen, Dr. Metje Consulting aus Kiel, Secundo Photovoltaik aus Österreich und mit Michael Nöding als geschäftsführenden Gesellschafter.

## Hintergrund:

[www.wrs.eco](http://www.wrs.eco)

[www.solar4trade.de](http://www.solar4trade.de)

**Pressekontakt:** Jürgen Scheurer | Diskurs Communication | Tel.: 07254 / 951225 | [presse@wrs.eco](mailto:presse@wrs.eco) | [www.wrs.eco](http://www.wrs.eco)

## Über WIRSOL Roof Solutions

Die WIRSOL Aufdach GmbH bietet unter der Marke WIRSOL Roof Solutions gewerbliche und private Aufdachanlagen, sowie modernen Dienstleistungen rund um den Betrieb dieser Anlagen und der mit ihnen verbundenen Immobilien an. Dazu gehören vor allem auch Leistungen wie das Mieterstrommodell, intelligente Speicherlösungen, aber auch Direktvermarktung sowie Reststrom- und Cloudlösungen.